|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
|  |

 |

 |
|   |

 |

 |
|

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|

|  |
| --- |
|  |
| **OFFRE D’EMPLOI****Business Developer Sédentaire BtoB H/F***en CDI ou alternance* |
|  |

 |

 |

 |

 |
|

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |
| --- |
|   |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **Notre agence :**Aglaé Events est une agence événementielle spécialisée dans l’organisation de salons dans la thématique de l’emploi et du recrutement, notamment son événement vitrine : Le Village des Recruteurs.Directement rattaché(e) à la Business Manger, vous collaborez avec l'ensemble de l'équipe SALES et les services transverses (Marketing, Communication). **Vos missions :**Dans une équipe jeune à taille humaine, vous travaillerez en étroite collaboration avec la direction commerciale et votre rôle sera de faire rayonner nos évènements, par la réalisation des missions suivantes : * **Prospection** de nouvelles cibles commerciales.
* **Commercialiser**aux clients et prospects des prestations de service (participation au salon, publicité, sponsoring, …)
* **Détecter, analyser, qualifier** les besoins clients, prospects et proposer des solutions adaptées.
* **Accompagner** les exposants tout au long de la commercialisation et les conseiller pour optimiser leur participation au salon
* **Création** d'un portefeuille clients.
* **Rendez-vous** clients, élaboration de propositions commerciales et négociation.
* **Gestion** de votre portefeuille clients, accompagnement et fidélisation.

 **Votre profil :*** Expérience professionnelle de 1 an minimum sur un poste similaire avec des missions d'appels sortants principalement en BtoB
* Vous maîtrisez les techniques de phoning et l’outil informatique.

 **Type d'emploi :** CDI 35h, poste basé à **LIMONEST** (69) **Horaires :** du lundi au vendredi de 9h à 12h30 et de 14h à 17h30 Nous vous proposons un contrat à durée indéterminée et une rémunération composée d’un fixe et d’une part variable motivante (moyenne actuelle de rémunération des collaborateurs présents 2 400€ NET par mois). Envoyez-nous votre CV à l'adresse **contact[@]**[**aglaeevents.com**](http://aglaeevents.com/)!  |

 |

 |

 |

 |

 |