

Mini CV



Titre : Votre fonction
Sous-titre : Votre projet ou vos 3 atouts - **Compétences clés**

Votre diplôme
Spécialisation ou langue(s)

Directeur administratif et financier

Participer à la définition de la stratégie de l'entreprise et superviser la gestion administrative et financière de l'entreprise.

Pierre MARTIN

06 07 08 09 10

pierre.martin@gmail.com

Executive MBA Paris Dauphine

Master 2 Finance et compta

Photo



Postule à l'offre en cours de **DAF** du groupe **ALDES**

- Elaboration et suivi de budgets de 10 à 25 millions pendant 16 ans
- Accompagnement au changement d'équipes de 18 et 45 collaborateurs
- Mise en place de dispositifs d'embarquement et de déploiement du logiciel SAP.

Expériences

Justifiez votre fonction.
Indiquez des chiffres.
3 ou 4 lignes max.

Ce mini CV, sera transmis au **parrain** de la promotion et au **service RH** de l'entreprise.

Eux : Il permet en un rapide coup d'œil de vous connaître et de vouloir évt en savoir plus.

Au cours de la session, vous serez reçu par une personne du service RH, pdt 15 minutes env.

Vous :

1. Soit vous répondez à une offre en cours,
2. soit vous faites une candidature spontanée,
3. soit vous validez votre projet professionnel par une enquête métier,
4. soit vous faites une simulation d'entretien de recrutement et vous aurez le debriefing

Mini CV



Gestion et Comptabilité Immobilière

Seconder la Direction aux tâches administratives et comptables – Bilan Rigueur et méthode - Aisance relationnelle

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

BTS Gestion Comptabilité



- Gérante associée Régie Immobilière (location – gestion – syndic – vente)
- Chef Comptable Société de gestion de résidences étudiantes
- Responsable comptable gérance Administration d'immeubles
- Responsable comptable générale de sociétés filiales Administration de biens

Commercial terrain en B to B

Expérience de plus de 3 ans de vente et prospection terrain

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

Diplômé en 2013 de l'Ecole de Commerce Européenne de Lyon, Groupe INSEEC



- 2,4 années d'expériences en vente GMS en **agroalimentaire**
- 1, 5 années d'expérience en vente en B to B dans les produits d'hygiène

Compétences : vendre, prospecter, réaliser des prévisions des ventes, former la force de vente, capacité à la prise de parole en public, travailler sur des appels d'offre, utiliser CRM et SAP

Assistante de Direction bilingue

5 ans d'expérience dont 2 à l'étranger - Anglais courant Pack office, Access, SAP, Sphinx, TCD et publipostage

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

BTS Assistant de Direction Trilingue
Licence en management hôtelier



- Gestion de l'agenda, organisation des déplacements
- Organisation d'événements
- Coordination des intervenants
- Analyse d'enquêtes et rédaction de rapports

Chargé de promotion et relation clients

26 ans d'expérience dans le développement commercial-produits-services-événementiel

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

BTS Force de Vente, BPREA exploitation agricole, BPJEV Paysagiste, EM Lyon entrepreneuriat



- Ancien chef d'entreprise paysagiste et **producteur**
- Chef des ventes dans plusieurs missions B to B
- Commercial développeur
- animateur, communicateur, créateur d'événements

Ingénieur Recherche & Développement en Biochimie

Ingénieur INSA / PhD en immunologie - Anglais et allemand courants Auteur/co-auteur de 1 brevet et 56 publications scientifiques

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

Docteur en immunologie



- Chef de projet en immunologie, tumorale (vaccins/anticorps), en particulier virologie
- Conception & gestion de projets européens, enseignement et formation, recherche de financement & mise en place d'applications en vue d'essais cliniques.

Développeur d'affaires internationales trilingue

4 à 6M€ de CA générés sur de nouveaux marchés mondiaux

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

Diplômé **European Business School (EBS)** & Chambre de Commerce de Londres



- Générer des ventes industrielles/ technologiques dans 30 pays, 5 continents
- Monter, animer des réseaux de ventes à l'international, B2B industriel
- Gérer des Grands Comptes et l'évolution de l'offre, prospecter : Europe, Amérique Latine, Asie-Pacifique

Responsable Communication

6 ans de veille actualité générale comme rédacteur en chef à RCF National

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

Diplômé de l'IEP de Rennes en 2004



- Réflexion et veille éditoriale stratégiques
- Management d'équipe
- Techniques journalistiques presse écrite et radio
- Nouveaux médias : web, réseaux sociaux

Responsable Commercial Bilingue Anglais (US)

15 ans d'expérience en Vente Grands Comptes

Claude DUPONT

06 07 08 09 10
claudedupont@gmail.com

MBA Généraliste aux Etats-Unis



- 7 années de chasse en start-up dans le web : équipement de 500 magasins Celio...
- 3 années en création de réseau de prestataires pour des grands comptes de l'industrie
- 4 années de gestion grands comptes chez Xerox France
- 2 années d'expérience marketing en Silicon Valley