

# # FORUM CADRES SÉNIORS

4 juin 2025

9h00-18h00

Atelier :

« Trouvez le bon job grâce au réseau...

... et dénichiez les opportunités »



Débloquez votre carrière... !!!  
... Grâce au **pouvoir de votre réseau**

 **Stratégies interactives pour dénicher les opportunités d'emploi  
qui vous correspondent**

*« Qui parmi vous a déjà trouvé une opportunité grâce à son réseau ? »*

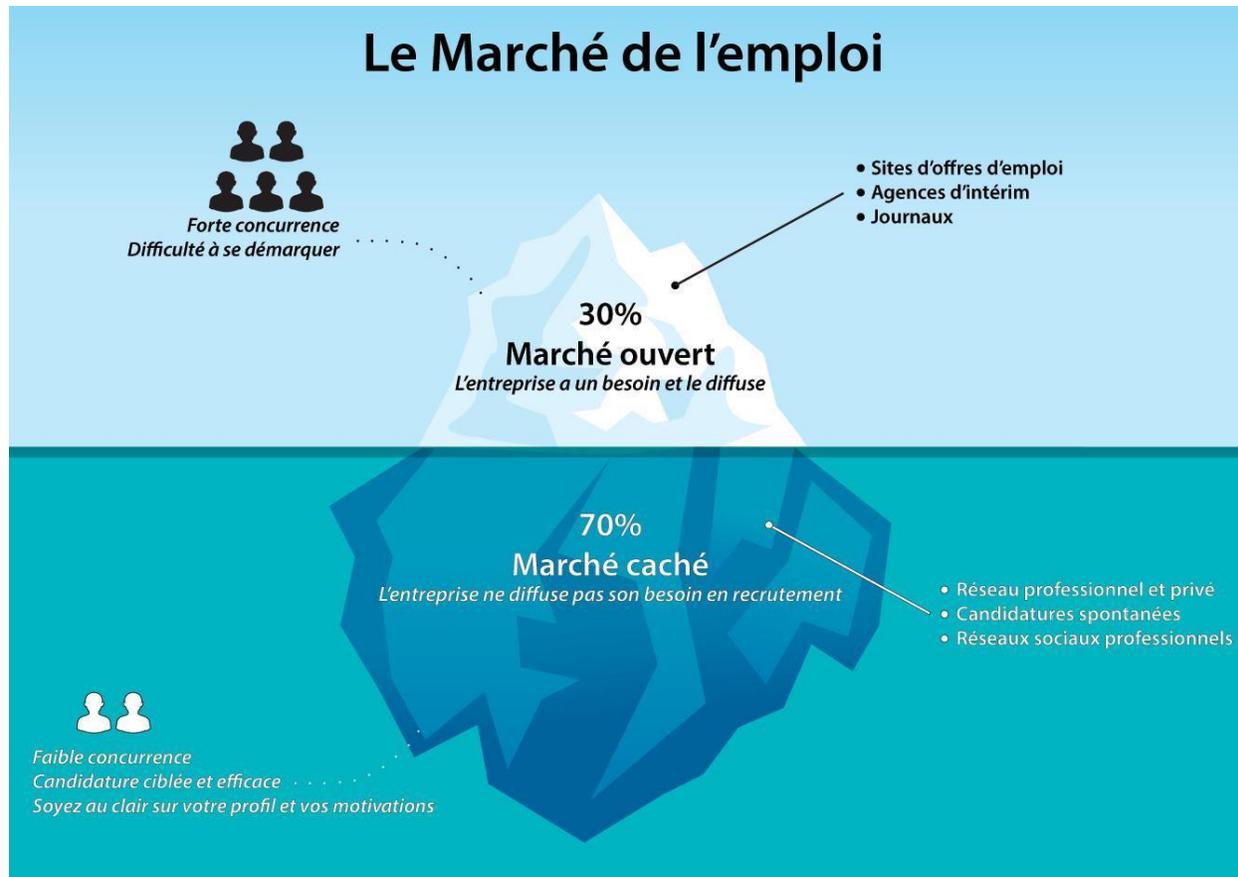


# Bienvenue dans l'Ère du Réseau !

- ❑ Le marché de l'emploi a évolué
- ❑ Les offres ne sont pas toutes publiées
- ❑ Votre réseau : une mine d'or souvent sous-exploitée
- ❑ Le « marché caché » : qu'est-ce que c'est et comment y accéder ?
- ❑ Objectif de cette présentation : vous donner les clés pour exploiter pleinement votre réseau et découvrir **des opportunités insoupçonnées**



# Le pouvoir du marché caché



# Plonger au cœur du marché caché : iceberg des opportunités

- Pourquoi existe-t-il ?

- Besoin urgent
- Recrutement interne ou via recommandations
- Postes nouvellement créés
- Volonté de discrétion



**Votre réseau est la clé pour accéder à ces opportunités invisibles**



# Cartographiez Votre mine d'Or !

- ❑ **Brainstorming** : Listez toutes vos relations par catégories
- ❑ **LinkedIn** : Explorez vos connexions de 1er, 2ème et 3ème niveau
- ❑ **Votre carnet d'adresses** : Ne négligez pas les contacts « hors ligne »
- ❑ **Outils de gestion de réseau (facultatif)** : Des outils comme Notion, Airtable pour organiser vos contacts

*« Citez un type de contacts ou un contact que vous n'auriez pas initialement considéré comme pertinent pour votre recherche d'emploi »*



**VOUS N'ÊTES PAS À L'ABRI DE BONNES SURPRISES !!!**



# Vous et Votre réseau

- ❑ **Votre cercle proche** : Famille, amis, anciens collègues, alumni
- ❑ **Vos relations professionnelles** : Collègues actuels, supérieurs, clients, partenaires, fournisseurs, ex...
- ❑ **Vos contacts en ligne** : Connexions LinkedIn, Facebook, X, Instagram, groupes pro.
- ❑ **Vos affiliations** : Associations, clubs, organisations

*« Identifiez au minimum trois personnes de votre connaissance/réseau que vous pourriez contacter cette semaine dans le cadre de votre recherche d'emploi »*



# Les avantages incontestables du networking

- ❑ **Accès au marché caché** : Information en avant-première sur des postes non-publiés
- ❑ **Recommandations et introductions** : Effet « boule de neige » (« *Quels sont les autres contacts à me recommander dans ce domaine ?* »)
- ❑ **Informations privilégiées** : Culture d'entreprise, attentes du recruteur, conseils internes
- ❑ **Soutien et encouragement** : Un réseau solide peut vous aider à traverser les moments difficiles de la recherche
- ❑ **Développement personnel et professionnel** : Apprendre des autres, élargir ses horizons



# Optimisez votre présence et votre action sur LinkedIn

- ❑ **Profil optimisé** : Titre percutant, résumé clair, expériences détaillées, mots-clés pertinents
- ❑ **Recherche avancée** : Cibler les entreprises et les postes qui vous intéressent
- ❑ **Notifications et veille** : Suivre les actualités des entreprises et les publications de vos contacts
- ❑ **Groupes et communautés** : Participer aux discussions, montrer votre expertise
- ❑ **Messages personnalisés** : Sortez du « *Bonjour, je suis intéressé par votre poste* »
- ❑ **Faites vous des « amis professionnels »** : Intéressez-vous à eux et non à un éventuel poste **sauf si votre interlocuteur aborde le sujet**



# Stratégies pour révéler les offres invisibles

- ❑ **Informez activement votre réseau de votre recherche (sans être insistant)**
- ❑ **Menez des « entretiens exploratoires »** : Rencontrez des professionnels pour en savoir plus sur leur secteur et les opportunités potentielles
- ❑ **Participez à des événements de networking** : Salons, conférences, afterworks
- ❑ **Soyez proactif** : Contactez des entreprises qui vous intéressent, même si elles ne recrutent pas activement (candidature spontanée « réseau »)
- ❑ **Développez votre « personal branding »** : Rendez-vous visible et intéressant dans votre domaine (post LinkedIn)

*« Proposez une idée créative pour contacter une entreprise de manière proactive »*



# Maîtriser l'Art de l'entretien exploratoire

- ❑ **Objectifs :**
  - ❖ Obtenir des informations sur un secteur, une entreprise, un poste
  - ❖ Développer votre réseau
  - ❖ Identifier des opportunités cachées
- ❑ **Préparation :** Recherchez l'interlocuteur et l'entreprise, préparez des questions pertinentes (axées sur l'information, pas sur un poste) => **Questions Google ou IA**
- ❑ **Déroulement :** Soyez respectueux du temps, écoutez activement, remerciez et assurez le suivi
- ❑ **Exemple de questions (QQOQCCP) :** « *Quels sont les principaux défis de votre département en ce moment ? Comment voyez-vous l'évolution de votre secteur dans les prochaines années ? Quel est votre parcours universitaire ?* »



# Maîtriser l'Art de l'entretien exploratoire

- ❑ **Créer votre plan/fiche marketing (à envoyer 24 h maxi. après l'entretien)**
  - ❖ Projet professionnel avec fonctions prioritaires
  - ❖ Parcours/Profil succinct et liste des compétences
  - ❖ Cibles, en spécifiant :
    - Situation géographique
    - Secteurs d'activité
    - Taille d'entreprise
    - Fonctions à contacter (PDG, DG, DRH, DC, DHA, ...)
    - Liste d'entreprises avec logo



# Pièges à déjouer dans votre démarche réseau

## □ Points de vigilance

- ❖ Ne contacter son réseau qu'en cas de besoin
- ❖ Être trop vague ou trop insistant dans sa demande
- ❖ Ne pas offrir de valeur en retour
- ❖ Négliger le suivi après une prise de contact
- ❖ Avoir un profil LinkedIn négligé

*« Avez-vous déjà commis l'une de ces erreurs et comment l'avez-vous surmontée ? »*



# Un investissement continu

- ❑ **Soyez authentique et sincère dans vos interactions**
- ❑ **Donnez avant de recevoir**
- ❑ **Restez en contact régulièrement (même sans besoin immédiat)**
- ❑ **Célébrez les succès de votre réseau**
- ❑ **Participez à des événements et formations pour élargir votre cercle**



# Activez votre réseau !!! Propulsez votre carrière !!!

## □ Résumé des points clés

- ❖ **Votre réseau est un atout majeur dans votre recherche d'emploi**
- ❖ **Le marché caché regorge d'opportunités à découvrir**
- ❖ **L'activation et l'entretien de votre réseau demandent une approche stratégique et authentique**

*« Commencez dès aujourd'hui à identifier et à contacter les personnes de votre réseau »*



# A vous la parole !!!

- Questions / Réponses



## Merci de votre participation

*« Lorsque tout semble aller contre vous, souvenez-vous que les avions décollent toujours face au vent » Henry Ford*

*« Vous n'êtes pas à l'abri de bonnes surprises !!! » JF*

**Curiosité - Audace - Subtilité**



- **Jacques FAYET**
- **[jfayet1@gmail.com](mailto:jfayet1@gmail.com)**
- **06 20 49 79 46**
- **<https://www.linkedin.com/in/jacques-fayet-795ba921/>**

