

Attaché(e) Technico-Commercial(e) F/H CDI

Groupe cimentier français présent dans **12 pays**, Vicat emploie près de **9 900 collaboratrices et collaborateurs** et réalise un **chiffre d'affaires consolidé de plus de 3,6 milliards d'euros**, dont 65 % à l'international.

VPI (Vicat Produits Industriels), filiale du Groupe, est spécialisée dans la conception, fabrication et commercialisation de mortiers industriels, colles, enduits de façades, peintures et systèmes constructifs appliqués aux travaux de gros œuvre, second œuvre, TP et génie civil.

VOS MISSIONS

- Gérer et développer son portefeuille clients
 - Assurer la prospection active de nouveaux clients
 - Prendre en charge l'animation des entreprises applicatrices de nos produits
 - Emettre des préconisations techniques des produits, dans le respect des normes en vigueur
 - Former les distributeurs et utilisateurs aux solutions techniques de la marque
 - Utiliser l'outil CRP Salesforce dans le cadre du suivi clients du secteur
 - Surveillez et analyser l'évolution du marché, proposer le développement de nouveaux produits
 - Être l'interface entre le client et la société
- Déplacements réguliers sur le secteur géographique



LOCALISATION

Secteur IDF (60, 93, 95)



FORMATION

Niveau Bac +2 à Master



PRISE DE POSTE

Dès que possible



Pour candidater :
maissa.nasser@vicat.fr

